A photograph of a construction site featuring a multi-level scaffolding system. Two workers in blue and orange safety gear are visible on the scaffolding. The background shows a building under construction with white panels and a window. A semi-transparent grey box is overlaid on the right side of the image, containing text.

**Q3/2009
Osavuosisikatsaus**

**11.11. 2009
Toimitusjohtaja Magnus Rosén**

Tammi-syyskuu lyhyesti

- 🔑 Liikevaihto aleni -29,0 % 376,3 (530,1) Me: oon;
-22,4 % paikallisessa valuutassa
- 🔑 Liikevoitto 32,4 (99,4) Me; liikevoittomarginaali 8,6 % (18,8 %)
- 🔑 Tulos 14,0 (61,6) ja tulos/osake 0,13 (0,57) e
- 🔑 Bruttoinvestoinnit 10,0 (204,5) Me
- 🔑 Liiketoiminnan rahavirta investointien jälkeen 68,1 (-59,5) Me
- 🔑 Nettovelka aleni 230,0 (362,4) Me: oon
- 🔑 Nettovelkaantumisasaste aleni 74 %:iin (106 %) 108 %:sta vuoden 2008 lopusta

Markkinaolosuhteet jatkoivat heikkenemistään markkina-alueillamme



Pohjoismaat: Tanskan ja Norjan markkinat pysyivät hiljaisina ja merkkejä jatkuvasta taantumasta näkyi Suomessa ja Ruotsissa.



Europe East: Rakentamistoiminnan aktiviteetti hidastui edelleen Baltian maissa, Ukrainassa ja Venäjällä.

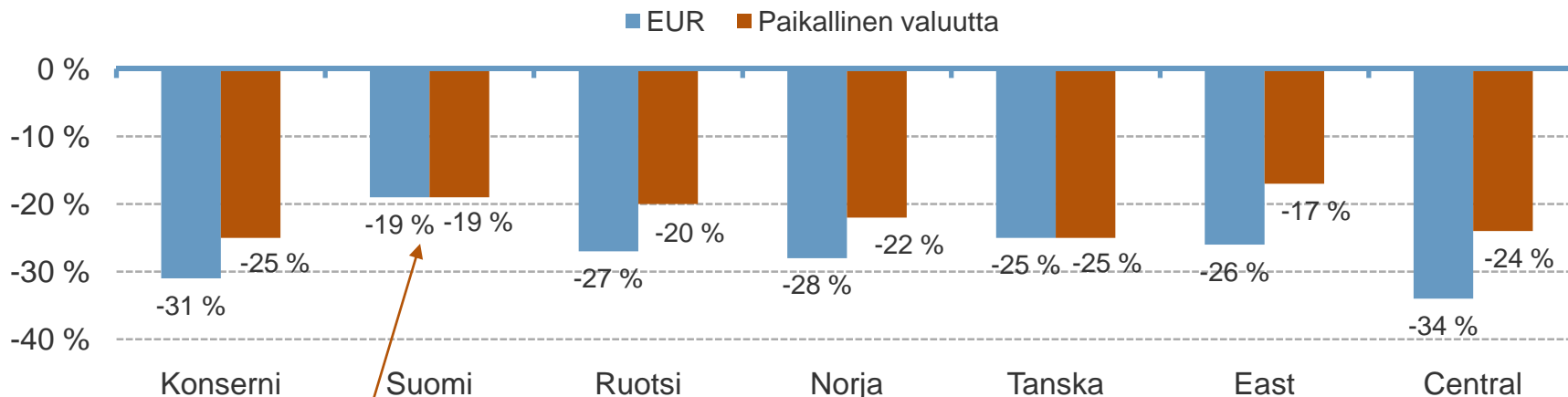


Europe Central: Rakentamistoiminta supistui Tšekissä ja Slovakiassa kuin myös Puolassa vuoden 3. neljänneksellä, kun taas maa- ja vesirakentaminen jatkoi kasvuaan. Unkarissa rakentamistoiminnan aktiviteetti pysyi matalla tasolla.



Liikevaihto laski kaikissa segmenteissä, heikentyneet valuutat syvensivät laskua

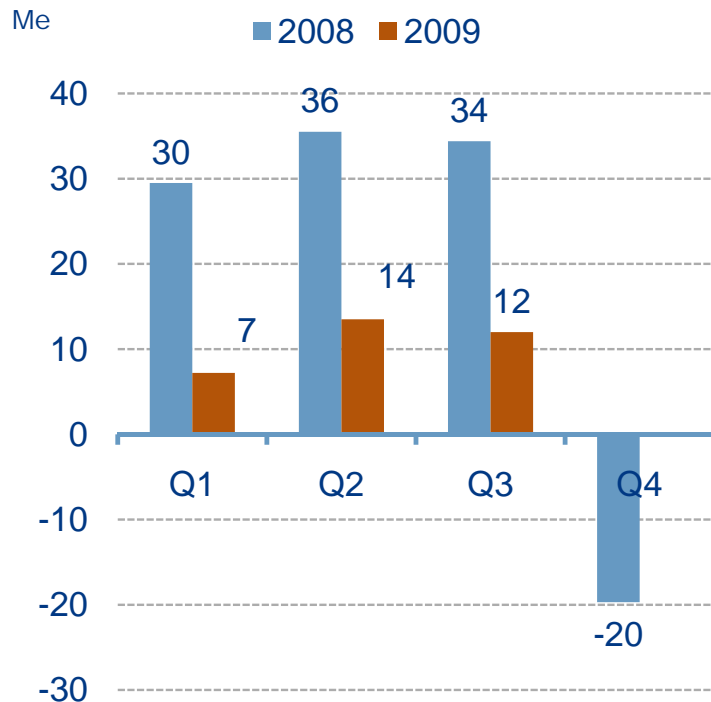
Liikevaihdon muutos Q3/09 vs. Q3/08



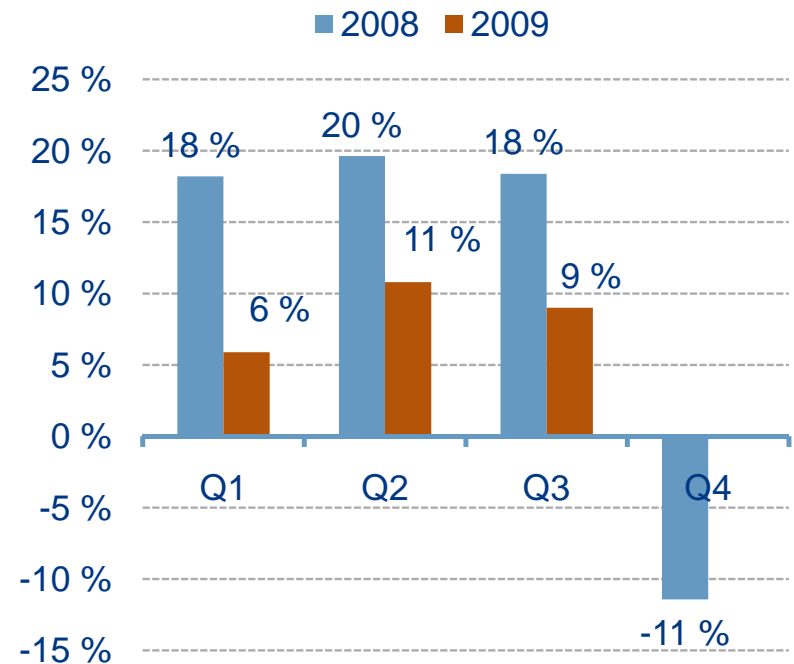
Suomen liikevaihto aleni -19 %, kun vähennetään 6,4 Me:n kaluston uudelleen sijoittamiseen liittyvä myynti.

Liikevoittomarginaalit ovat edelleen kaukana viime vuotisesta– EBIT laski 66% Q3:lla

Konsernin EBIT neljänneksittäin

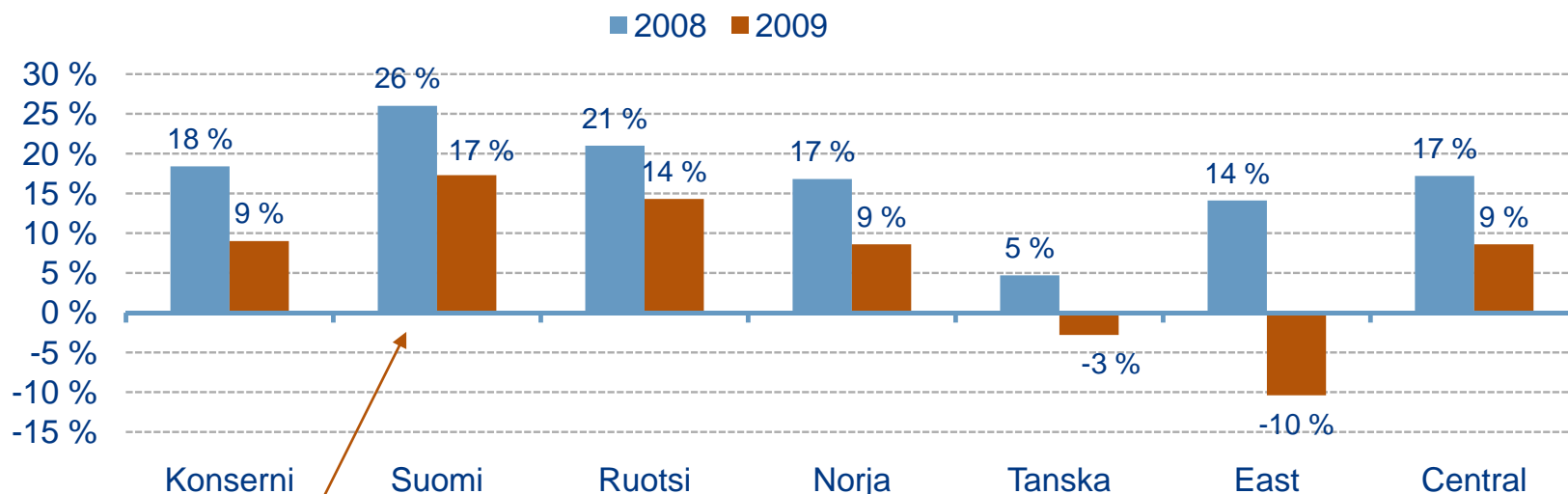


Konsernin EBIT-marginaali neljänneksittäin



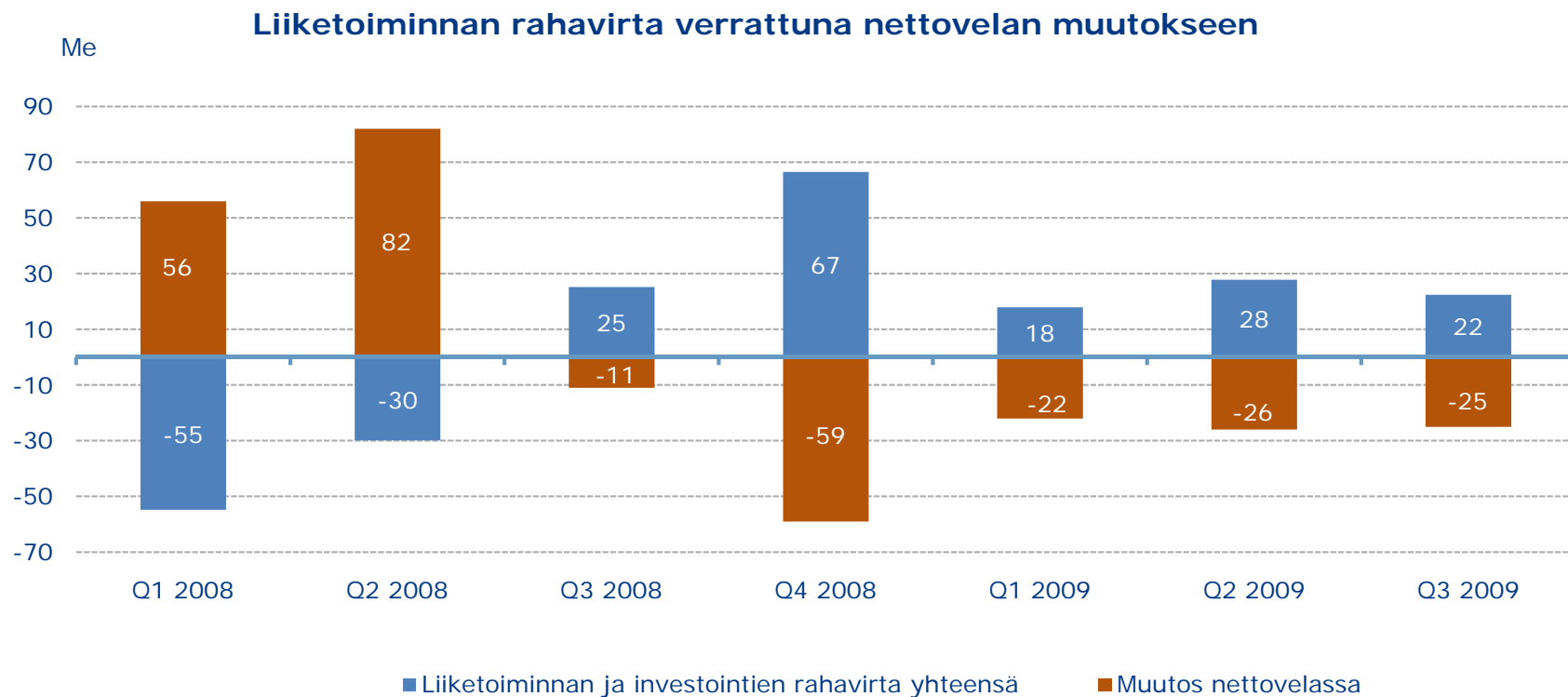
Heikentynyt kannattavuus kaikissa segmenteissä Q3:lla

EBIT-marginaali segmenteittäin, Q3/09 vs. Q3/08

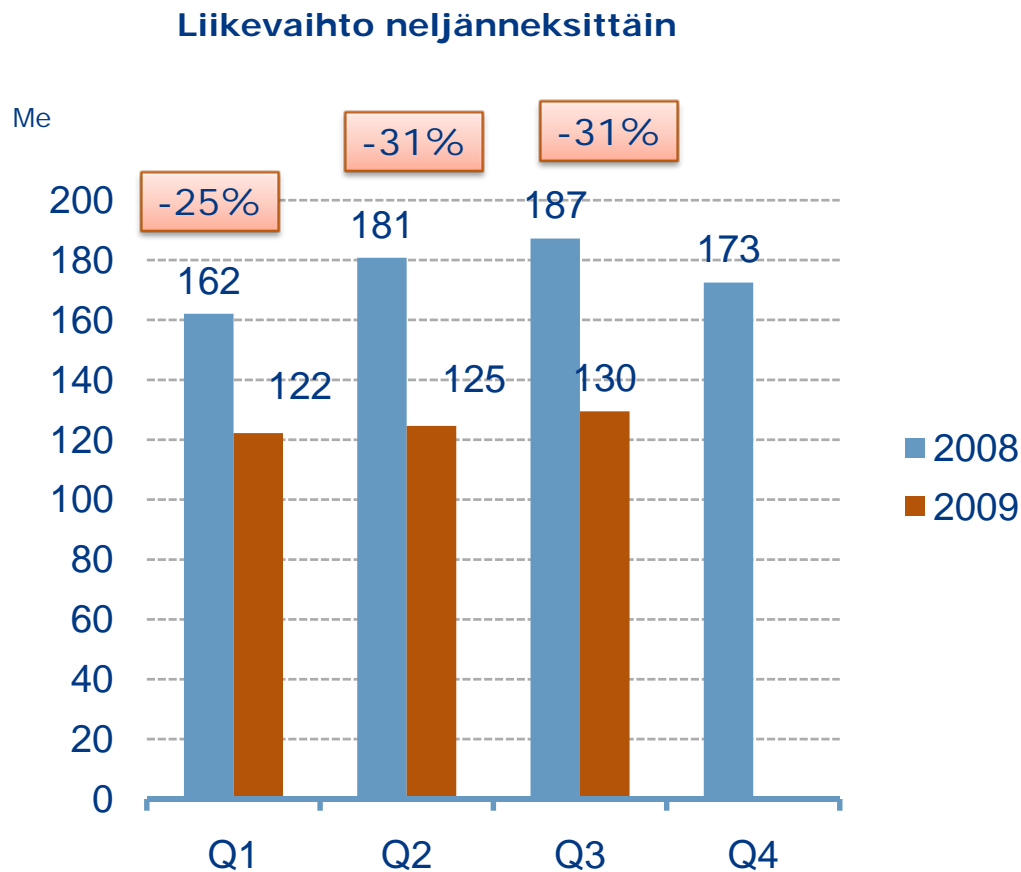


EBIT-marginaali oli 17 % vähennettäessä 6,4 Me:n myynti liittyen kaluston uudelleen sijoittamiseen

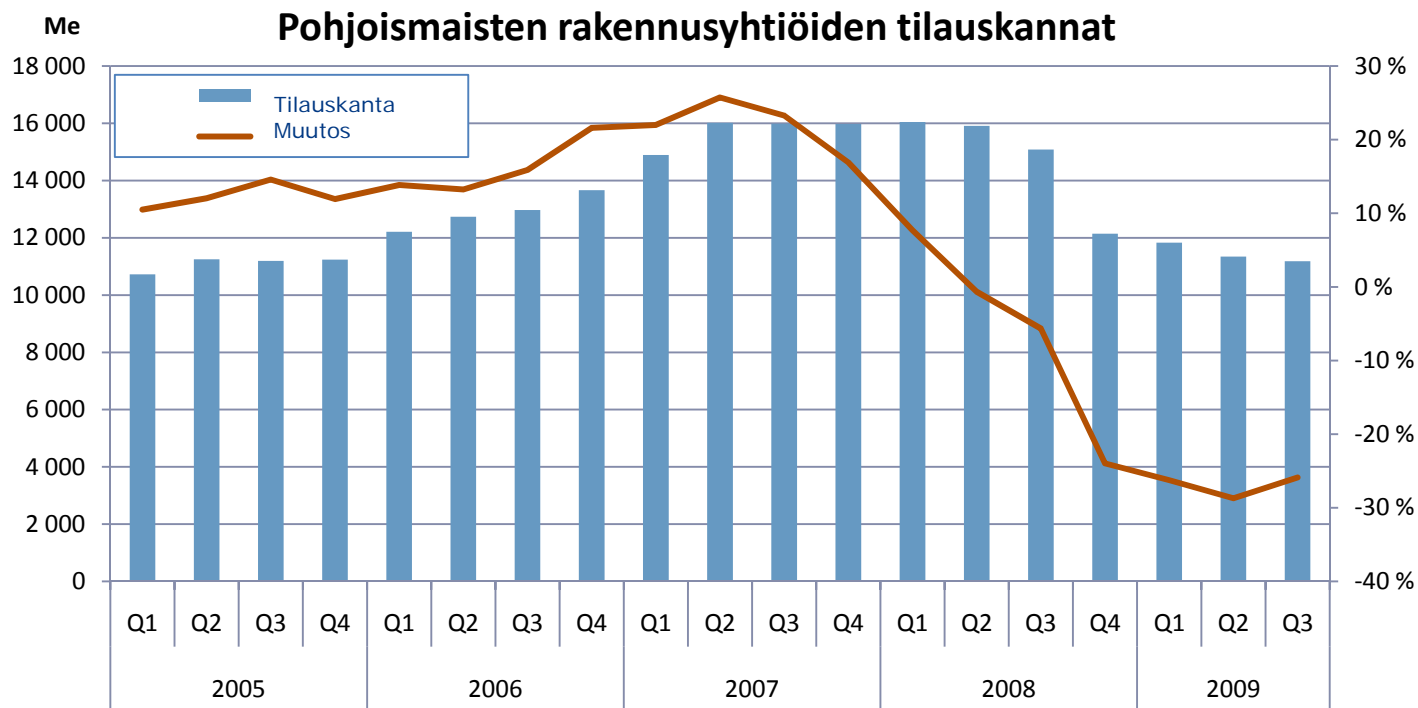
Vahvaa kassavirtaa käytetty velkojen lyhentämiseen



Liikevaihto laski 31 %:a Q3:lla, Q4 odotetaan olevan haasteellinen



Rakennusyhtiöiden tilauskannassa ei Pohjoismaissa merkittävää parannusta Q3:lla



Sisältää: NCC, Veidekke, Skanska, YIT, Lemminkäinen

Vuoden 2009 näkymät

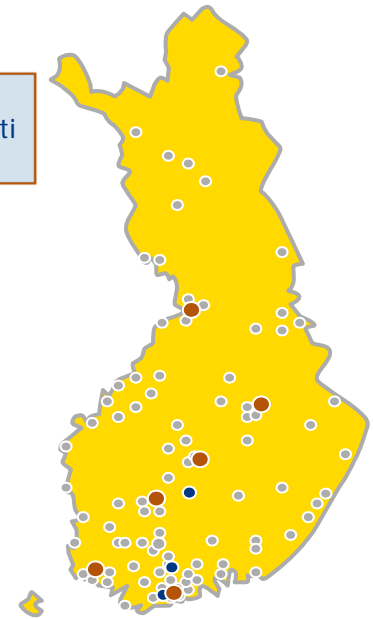
- Huolimatta haastavista olosuhteista markkinoilla, Ramirent odottaa vahvan kassavirran jatkuvan myös viimeisellä neljänneksellä.
- Kuitenkin liikevoiton osalta, viimeisen neljänneksen odotetaan olevan vuoden heikoin.

Tammi-syyskuu 2009

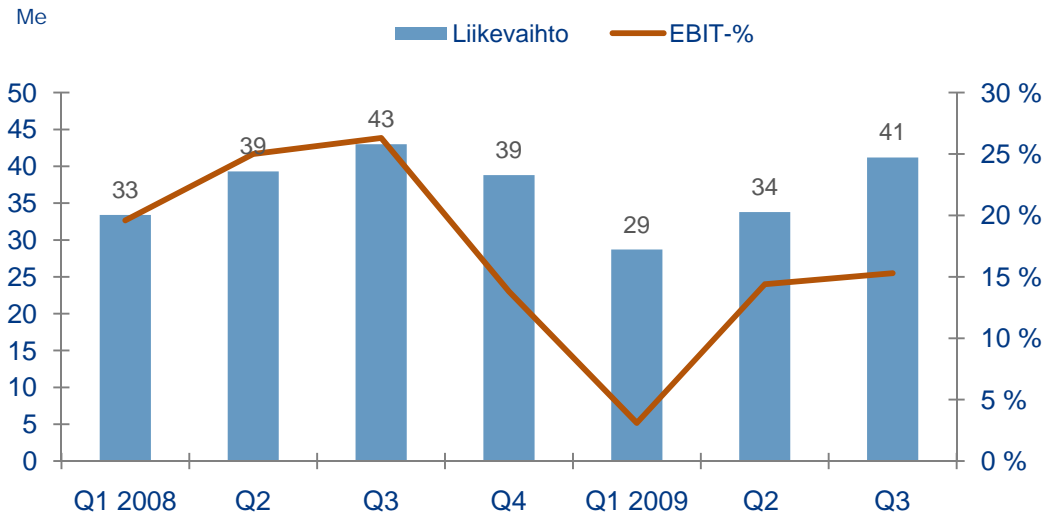
Segmenttikatsaus

Suomi

Kun vähennetään 6,4 Me:n kaluston uudelleen sijoittamiseen liittyvä myynti liikevaihto aleni -19 %.



Suomi	Q3			Tammi-syyskuu		
	2009	2008	Muutos	2009	2008	Muutos
Liikevaihto, Me	41,2	42,9	-4 %	103,8	115,6	-10 %
EBIT, Me	6,3	11,3	-44 %	12,1	27,6	-56 %
EBIT-marginaali	15,3 %	26,3 %	-	11,6 %	23,9 %	-
Henkilöstö	-	-	-	612	731	-16 %
Toimipisteet	-	-	-	79	95	-17 %

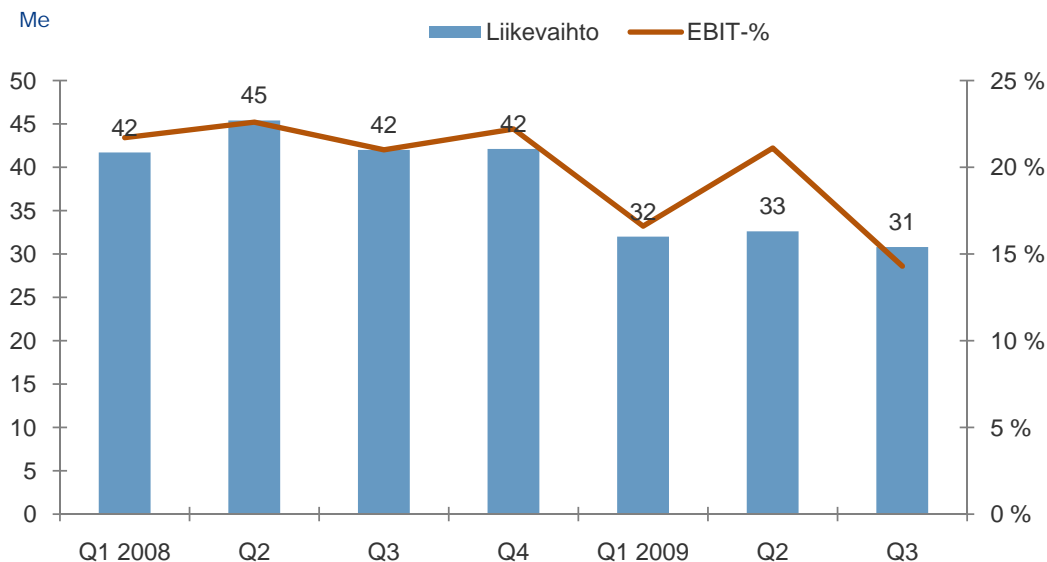
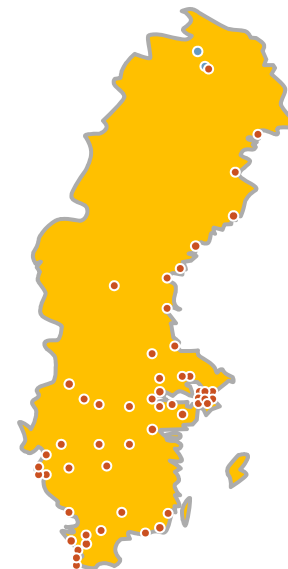


- Heikko kysyntä etenkin Pohjois- ja Etelä-Suomessa.
- Remontointi ja kiinteistöjen huoltotoimet telakoilla ja tehtaissa pysyivät vakaina.
- Kannattavuutta rasitti myynnin lasku ja uudelleenjärjestelykulut.

Ruotsi

-16 % paikallisessa valuutassa

Ruotsi	Q3			Tammi-syyskuu		
	2009	2008	Muutos	2009	2008	Muutos
Liikevaihto, Me	30,8	42,1	-27 %	95,4	129,2	-26 %
EBIT, Me	4,4	8,9	-51 %	16,6	28,2	-41 %
EBIT-marginaali	14,3 %	21,0 %	-	17,4 %	21,8 %	-
Henkilöstö	-	-	-	530	656	-19 %
Toimipisteet	-	-	-	58	56	4 %

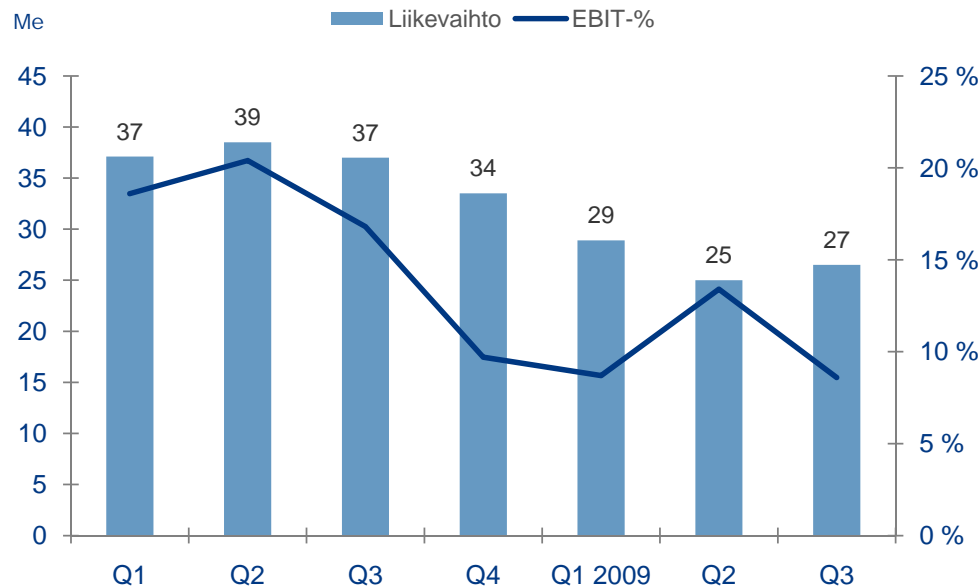
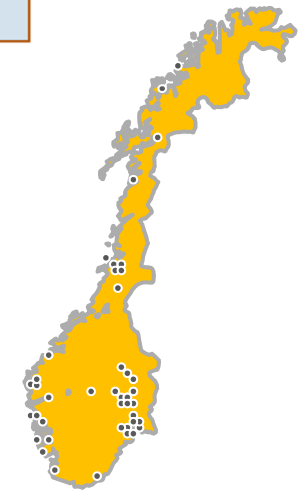


- Kannattavuus heikkeni johtuen myynnin heikentymisestä ja uudelleenjärjestelykuluista.
- Etelä-Ruotsista alkanut kysynnän heikkeneminen laajeni Keski- ja Länsi-Ruotsiin.
- Sopimus pitkäaikaisen asiakkaan NCC:n kanssa uusittiin.

Norja

-21 % paikallisessa valuutassa

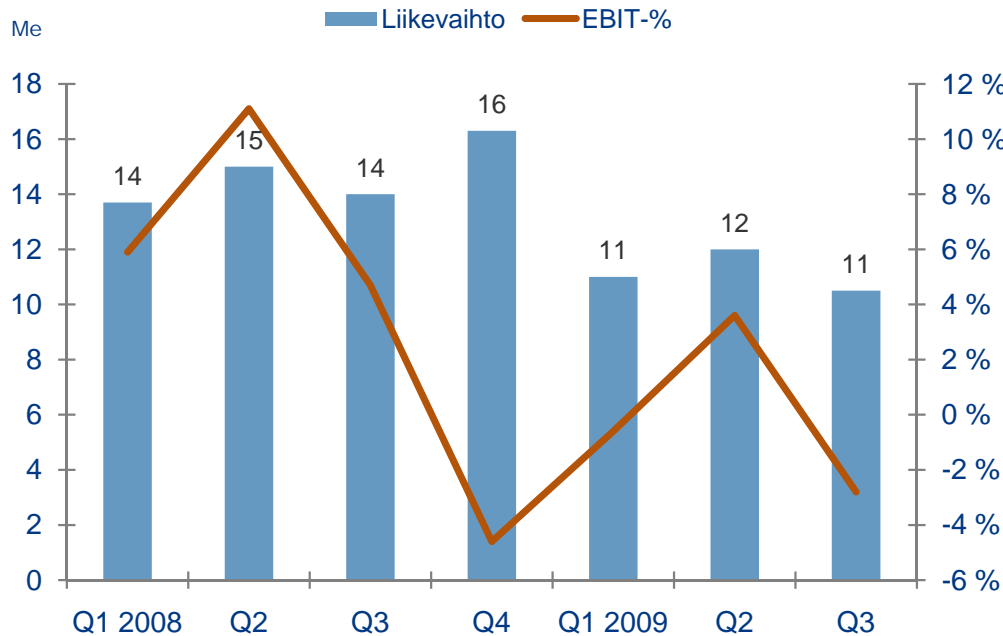
Norja	Q3			Tammi-syyskuussa		
	2009	2008	Muutos	2009	2008	Muutos
Liikevaihto, Me	26,5	36,8	-28 %	80,6	112,4	-28 %
EBIT, Me	2,3	6,2	-63 %	8,2	20,9	-61 %
EBIT-marginaali	8,6 %	16,8 %	-	10,1 %	18,6 %	-
Henkilöstö	-	-	-	552	665	-17 %
Toimipisteet	-	-	-	40	40	0 %



- Merkkejä taantumasta näkyi läpi koko maan.
- Kannattavuutta rasitti tiukentunut hintakilpailu tietyissä tuoteryhmissä eikä säästötoimenpiteiden täysi vaikutus ole vielä toteutunut.

Tanska

Tanska	Q3			Tammi-syyskuu		
	2009	2008	Muutos	2009	2008	Muutos
Liikevaihto, Me	10,5	14,0	-25 %	33,4	42,7	-22 %
EBIT , Me	-0,3	0,7	-145 %	0,1	3,1	-98 %
EBIT-marginaali	-2,8 %	4,7 %	-	0,2 %	7,4 %	-
Henkilöstö	-	-	-	184	249	-26 %
Toimipisteet	-	-	-	21	19	11 %



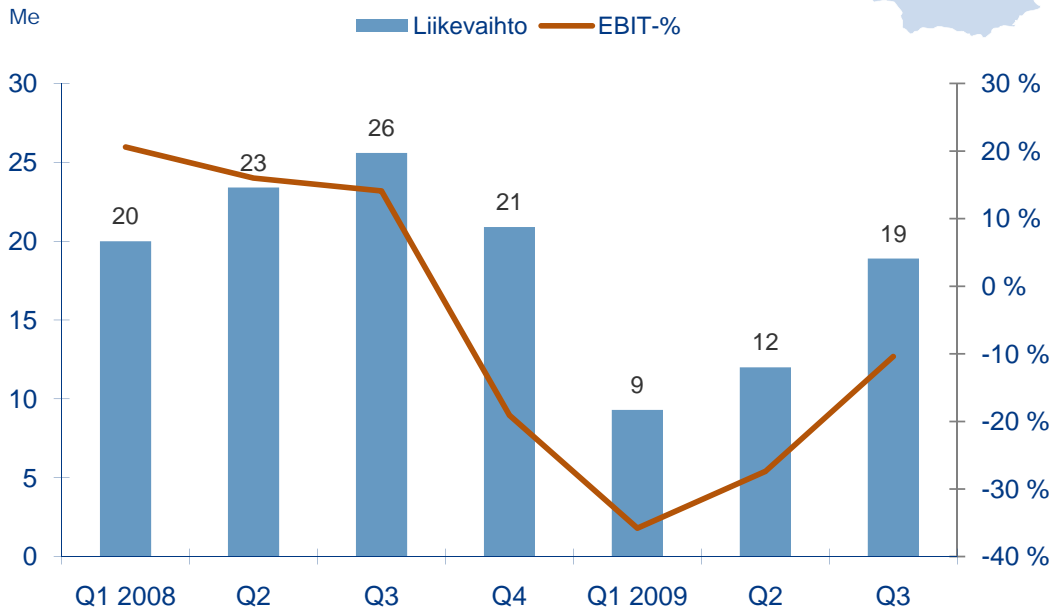
- Tanskan rakennustoiminnan taantuma jatkui.
- Kannattavuutta heikensi tiukka hintakilpailu hajanaisilla laitevuokrausmarkkinoilla.

Europe East

Venäjä, Viro, Latvia, Liettua ja Ukraina

-36 % paikallisessa valuutassa

Europe East	Q3			Tammi-syyskuu		
	2009	2008	Muutos	2009	2008	Muutos
Liikevaihto, Me	18,9	25,6	-26 %	40,1	69,0	-42 %
EBIT, Me	-2,0	3,6	-155 %	-8,6	11,5	-175 %
EBIT-marginaali	-10,4 %	14,1 %	-	-21,4 %	16,6 %	-
Henkilöstö	-	-	-	399	672	-41 %
Toimipisteet	-	-	-	45	52	-13 %



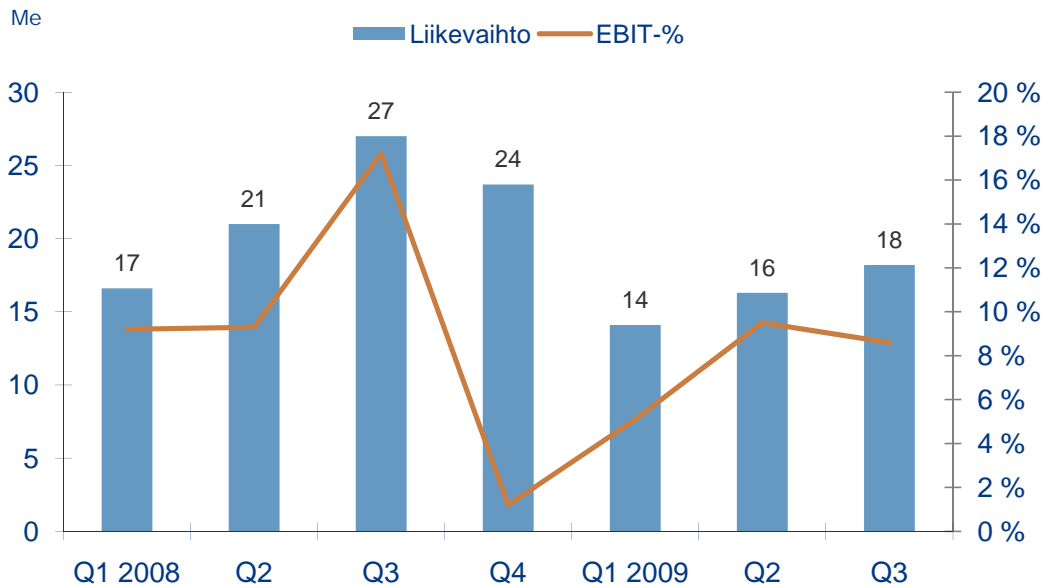
- Nopea myynnin lasku kaikissa Europe Eastin maissa heijasti haastavia markkinaolosuhteita
- Baltian maiden operaatioiden uudelleenjärjestelyt etenivät suunnitelman mukaisesti.
- Kannattavuutta rasitti liikevaihdon nopea lasku sekä alhainen hintataso.

Europe Central

Puola, Unkari, Tšekin tasavalta, Slovakia

-9 % paikallisessa
valuutassa

Europe Central	Q3			Tammi-syyskuu		
	2009	2008	Muutos	2009	2008	Muutos
Liikevaihto, Me	18,2	27,4	-34 %	48,6	65,0	-25 %
EBIT, Me	1,6	4,7	-67 %	3,8	8,2	-53 %
EBIT-marginaali	8,6 %	17,2%	-	7,9 %	12,6 %	-
Henkilöstö	-	-	-	885	1040	-15 %
Toimipisteet	-	-	-	101	99	2 %



- Liikevaihto laski kaikissa Europe Centralin toimintamaissa.
- Intensiivinen hintakilpailu suurimmassa osassa tuoteryhmiä rasitti kannattavuutta.
- Slovakian ja Tšekin toimintoja johdetaan yhdistetyn johtoryhmän toimesta synergiaetujen lisäämiseksi ja hyödyntääkseen parhaiten johtoryhmän kokemusta.

Strateginen pääpaino pysyy kustannusten leikkauksissa ja kassavirrassa

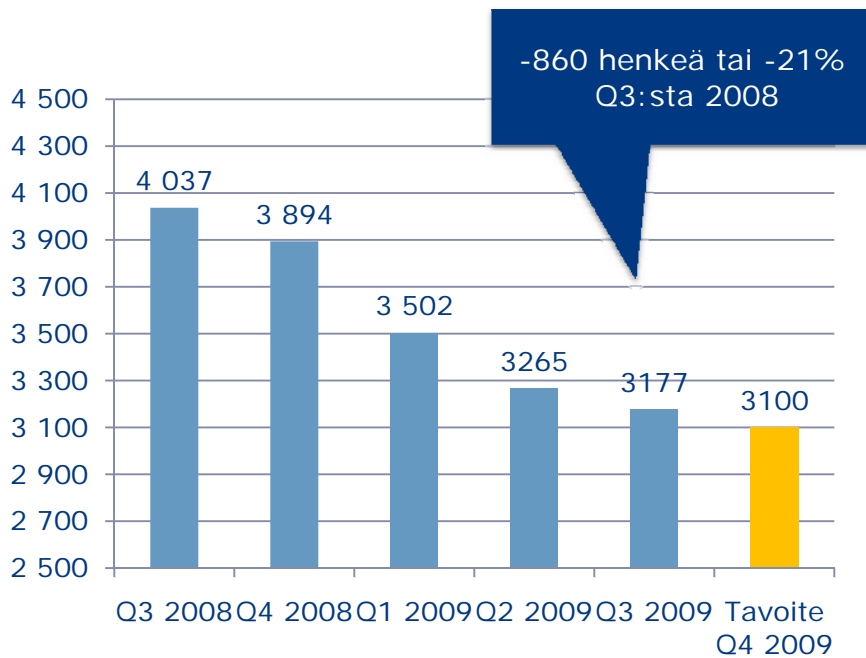
- Kustannusleikkaukset
- Kannattavuuden ja kassavirran turvaaminen
- Velkojen lyhentäminen
- Kaluston määrän mukauttaminen
- Liiketoimintamallin kehittäminen ja operatiivisen riskitason vähentäminen
- Taantuman tuomiin mahdollisuuksiin tarttuminen



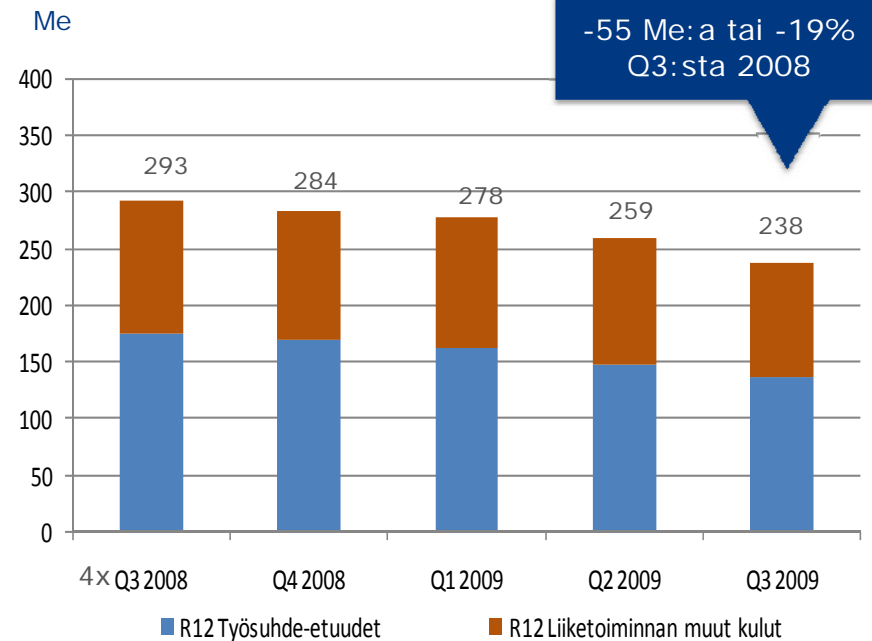
Katsaus säästöohjelmaan

Vähintään 50 Me:n kiinteiden kulujen säästöt vuodelle 2009 etenee suunnitellusti

Henkilöstö



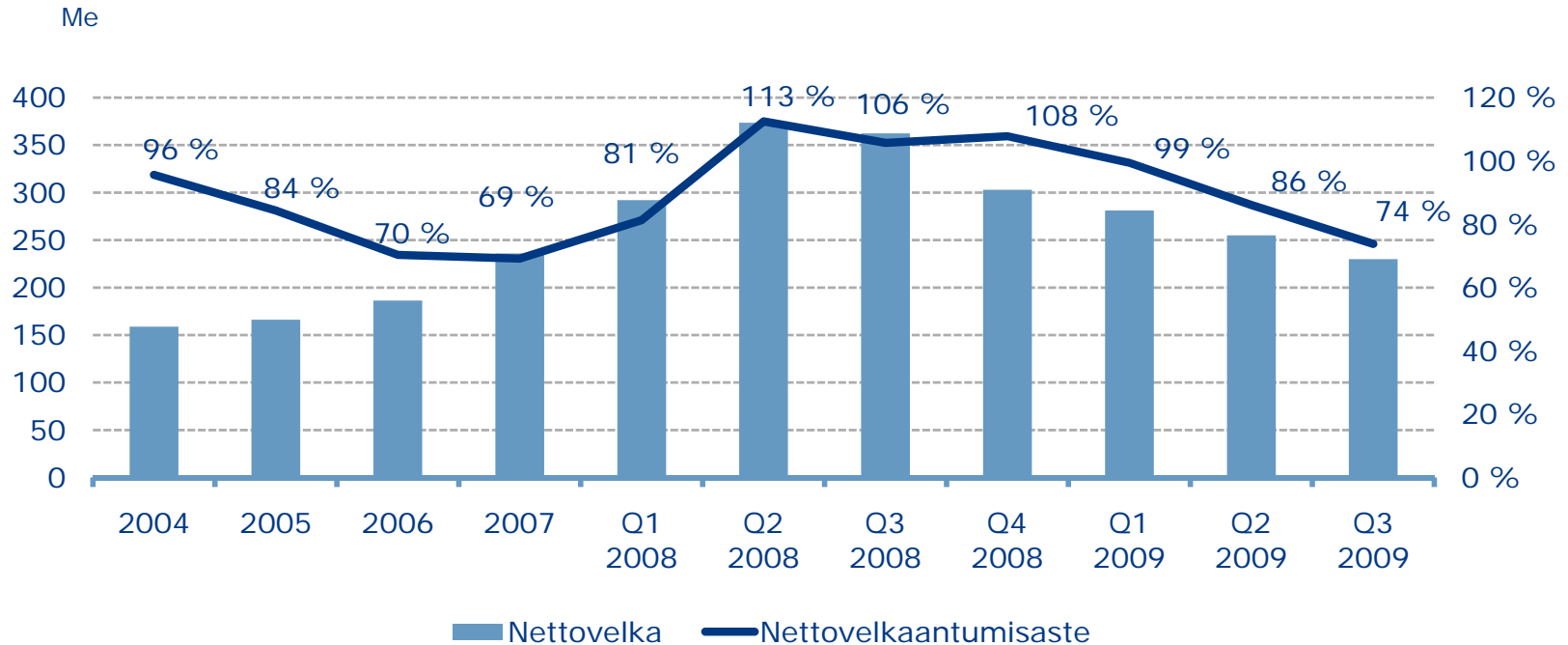
*R 12 Kiinteiden kulujen kehitys






*Rullaava 12 kk kiinteät kulut

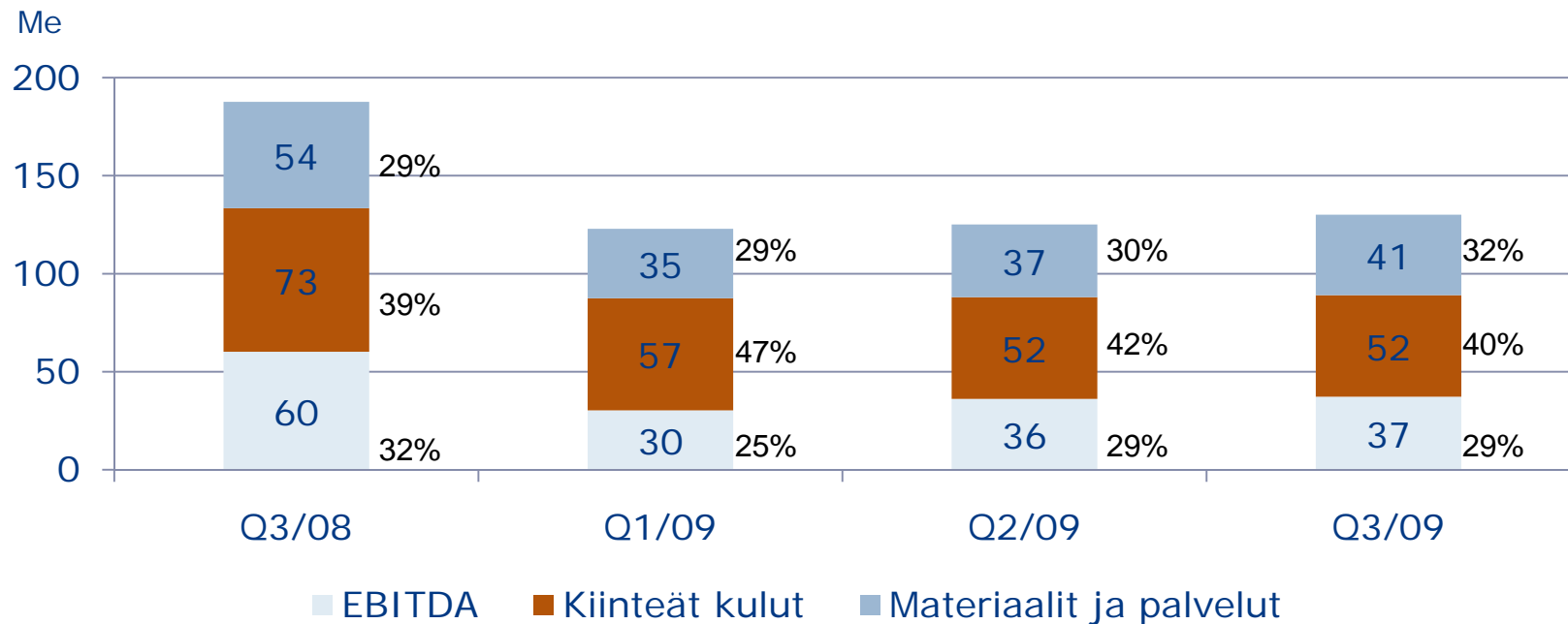
** vähennetty uudelleenjärjestelykulut Q4 2008

Taloudellinen tilanne parani edelleen



-  Omavaraisuusaste nousi 45,2 %:iin (39,1 %)
-  Nettovelka aleni 230 Me:oon viime vuoden lopun 303 Me:sta
-  30.9.2009 Ramirentillä oli käyttämättömiä sitovia luottolimiittejä 201 Me.

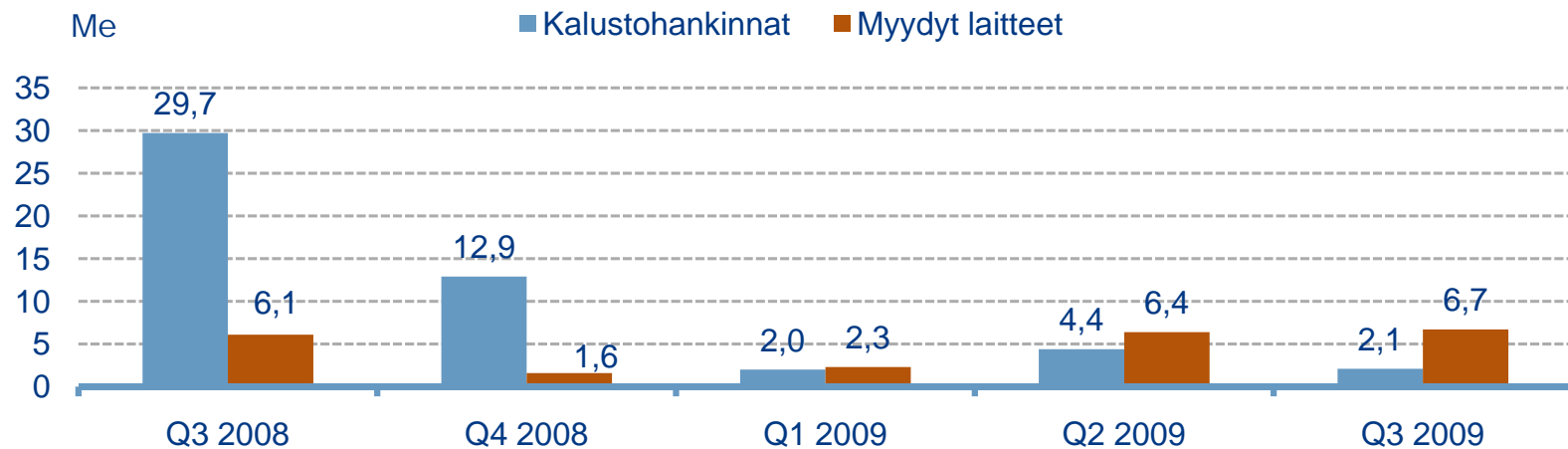
Painopiste yhä kustannuksissa...



Tiukka kustannuskontrolli tarvitaan molempiin

- muuttuviin kuluihin, ja
- kiinteisiin kuluihin

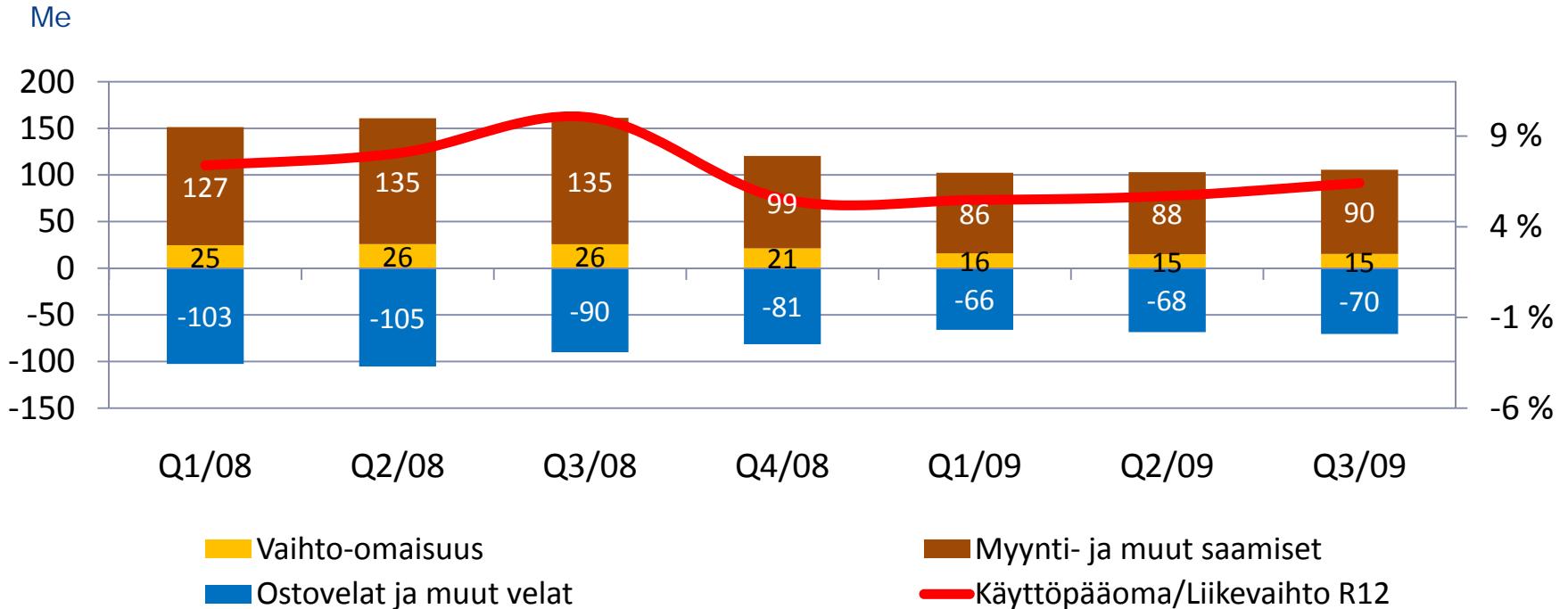
...ja kalustokapasiteetin hallinnassa...



🔑 Kalustohankinnat rajoitetaan – kalustotarpeet katetaan pääasiallisesti sisäisillä siirroilla

🔑 Painopiste vanhentuneen ja standardoimattoman kaluston myynnissä

...ja, käyttö pääoman vapauttamisessa



Myyntisaamiset: Tiukentunut luottokontrolli, parannetut prosessit



Vaihto-omaisuus: Vähennetään varaosia, myydään hyllytuotteita loppuun



Ostovelat: Neuvotellaan uudelleen maksuehdot toimittajien kanssa

Tulevaisuutta koskevat lausumat

Tämän esityksen aikana esitetään useita tulevaisuuteen suunnattuja lausumia. Ne ovat lausumia, jotka eivät ole historiallisia tosiasioita. Lausumat perustuvat tämän hetkisiin päätöksiin ja suunnitelmiin ja tämän hetkisiin tekijöihin. Ne sisältävät riskejä ja epävarmuuksia, mitkä voivat vaikuttaa siihen, että varsinainen tulos eroaa tuloksesta, jota tällä hetkellä odotetaan Ramirentiltä.

Tämä esitys on tehty 11.11.2009. Esitys sisältää ajasta riippuvaista tietoa, joka on tarkkaa vain tällä hetkellä.

Jos jokin osa tästä esityksestä lähetetään edelleen tai jaetaan eteenpäin myöhemmin, Ramirent ei päivitä esityksen sisältöä.

Lisätiedot

www.ramirent.com

Toimitusjohtaja, Magnus Rosén

+358 20 750 2845

magnus.rosen@ramirent.com

Väliaikainen talousjohtaja Jonas Söderkvist

+46 70 578 50464

jonas.soderkvist@ramirent.com

Sijoittajasuhteet, Franciska Janson

+358 20 750 2859

Franciska.janson@ramirent.com



 **RAMIRENT**